



# PowerIværksætterkursus

## Vil du have professionel iværksætterhjælp?

Så har vi det helt rigtige kursus til dig!

Hvis du er iværksætter, eller går med en drøm om at blive det, har du sikkert en masse spørgsmål og overvejelser i spil. ProVardes eget PowerTower udbyder derfor et skræddersyet forløb til netop dig, som ønsker denne iværksætterhjælp. Og vi er med dig hele vejen - fra idé til forretningsmodel!

PowerIværksætterkursus er for dig der:

- Er iværksætter med en idé og et ønske om at starte, eller overtage en virksomhed - eller som måske allerede er godt i gang.
- Har brug for viden og sparring med andre iværksættere (fra ikke konkurrerende virksomheder) på samme niveau, og med identiske problemstillinger.
- Ønsker øget viden om vigtige områder for din virksomhed.
- Mangler en grundskitse for en forretningsplan og en konkret handlingsplan for din egen virksomhed.
- Ønsker at få skabt et netværk til andre virksomheder samt vigtige rådgivere og mentorer.

### Dit udbytte

Du får:

- Viden og inspiration om vigtige parametre i forhold til opstart af *din* virksomhed.
- Konkrete værktøjer og kompetencer til at skabe overblik over forskellige faser.
- Viden til at tegne grundskitsen til din forretningsidé.
- Udarbejdet en realistisk handlingsplan til brug i opstartsfasen for din virksomhed.
- Undervisning af erfarne rådgivere og undervisere.
- Et nyt dynamisk netværk som kan inspirere dig til at vælge imellem, og indføre, de indlærte metoder.

## Kursusprogram

### Modul 1: **Forretningsudvikling.**

- Information om forløbet, krav og forventninger.
- Fastlægge udfordringer og spilleregler.
- Lære hinanden lidt at kende og motivere til forløbet.
- Indsigt i forretningsudvikling og fokusering.
- Indsigt i hinandens virksomheder og ideer/koncepter.
- Skabe sammenhold og fortrolighed, så der skabes et fundament for synergi, respekt og effektivitet.

#### **Program:**

- Præsentation af spilleregler, program, undervisere og praktiske ting.
- Opgave omkring præsentation af deltagerne samt deres idé.
- Praktisk opgave omkring forventningsafstemning og skitsering af egne væsentlige udfordringer.
- Fra ide til forretningsudvikling; erfaring fra en etableret iværksætter. Foredrag med aktiv deltagelse.
- Tanker til næste møde og evaluering.

### Modul 2: **Persontyper og kompetencer i en virksomhed**

- Persontyper og Jungs terminologi.
- Forskellighed og vigtigheden af denne.
- Menneskers udvikling.
- Hvordan kan man udvikle sig selv og sin organisation.
- Menneskers livsforløb.
- Opgaver i grupper.

### Modul 3: **Økonomi og finansiering**

- Viden om økonomi, budgetter, regnskab og nøgletal.
- Kortlægge behov og udfordringer i forhold til egen virksomhed/egen ide.

#### **Program:**

- 
- Siden sidst og ideer til dagens møde.
- Økonomi - undervisning.
- Finansiering og tilskudsmuligheder.
- Praktisk opgave omkring Økonomi mv. i egen virksomhed.
- Tanker til næste møde og evaluering.

#### **Modul 4: Jura.**

- Viden om jura.
- Kortlægge behov og udfordringer i egen virksomhed/egen ide.

#### **Program:**

- 
- Siden sidst og ideer til dagens møde.
- Jura, beskyttelse og sikkerhed - undervisning.
- Praktisk opgave omkring jura i egen virksomhed.
- Tanker til næste møde og evaluering.

#### **Modul 5: Salg og markedsføring samt segmentering**

- Viden om salg og segmentering.
- Kortlægge behov og udfordringer i egen virksomhed/egen ide.

#### **Program:**

- 
- Siden sidst og ideer til dagens møde.
- Salg- og markedsføring.
- Praktisk opgave omkring salg og markedsføring i egen virksomhed.
- Tanker til næste møde og evaluering.

#### **Modul 6: Finansiering, kompetencer og netværk**

- Viden om tilskudsordninger.
- Viden og forsikringsmæssige spørgsmål.
- Viden om organisationsudvikling, netværk, teams og sparring/mentor.
- Kortlægge behov og udfordringer i forhold til egen virksomhed/egen ide.

#### **Program:**

- Siden sidst og ideer til dagens møde.
- Organisationsudvikling, netværk, teams og sparring/mentor - undervisning.
- Praktisk opgave omkring handlingsplan i egen virksomhed.
- Fremtidige muligheder og handlinger og udfordringer i egen virksomhed
- Tanker og evaluering.
- Muligheder - hvordan kommer vi videre.

## Modul 7: Reklame, Pitch og mentor

- Inspiration til reklame
- Formulering af en skarp Pitch
- Muligheder for en mentor

### Praktisk information

**Pris:** PowerIværksætterKursus koster kr. 999,- plus moms. Prisen er inklusive fuld forplejning og ved oprettelse af din virksomhed, får du et helt års gratis medlemskab af ProVarde.

**Tid:** Udbydes ca. tre gange årligt.

**Sted:** PowerTower, Engdraget 20, 6800 Varde.

Venlig hilsen

ProVarde/PowerTower

K. Friedericke Bruhn

Iværksætter- og Innovationschef

